



Team **Rainer Frieß**



Das Verkaufstraining der Premium-Klasse!

oder

So wird Ihr Vertrieb olympia-reif!



Team **Rainer Frieß**

Was Olympia-Sieger auszeichnet:





Team Rainer Frieß

So werden Olympia – Sieger geschaffen:





Team Rainer Frieß

So wird Ihr Vertrieb olympiareif!

**Verkäufer
Testing**

Die Übertragungsproblematik liegt in der beschränkten Vergleichbarkeit der „objektiven“ Messkriterien!





Team **Rainer Frieß**



Höchstleistungen
setzen neben Begabung
voraus:

1. Training
2. Training und
3. nochmals Training

Nicht umsonst gilt:

„Ohne Fleiß kein Preis“

„Übung macht den Meister“



**Wenn objektiv
messbare
Mehrleistung belohnt
wird, führt dies zur
gewünschten
Leistungssteigerung !**



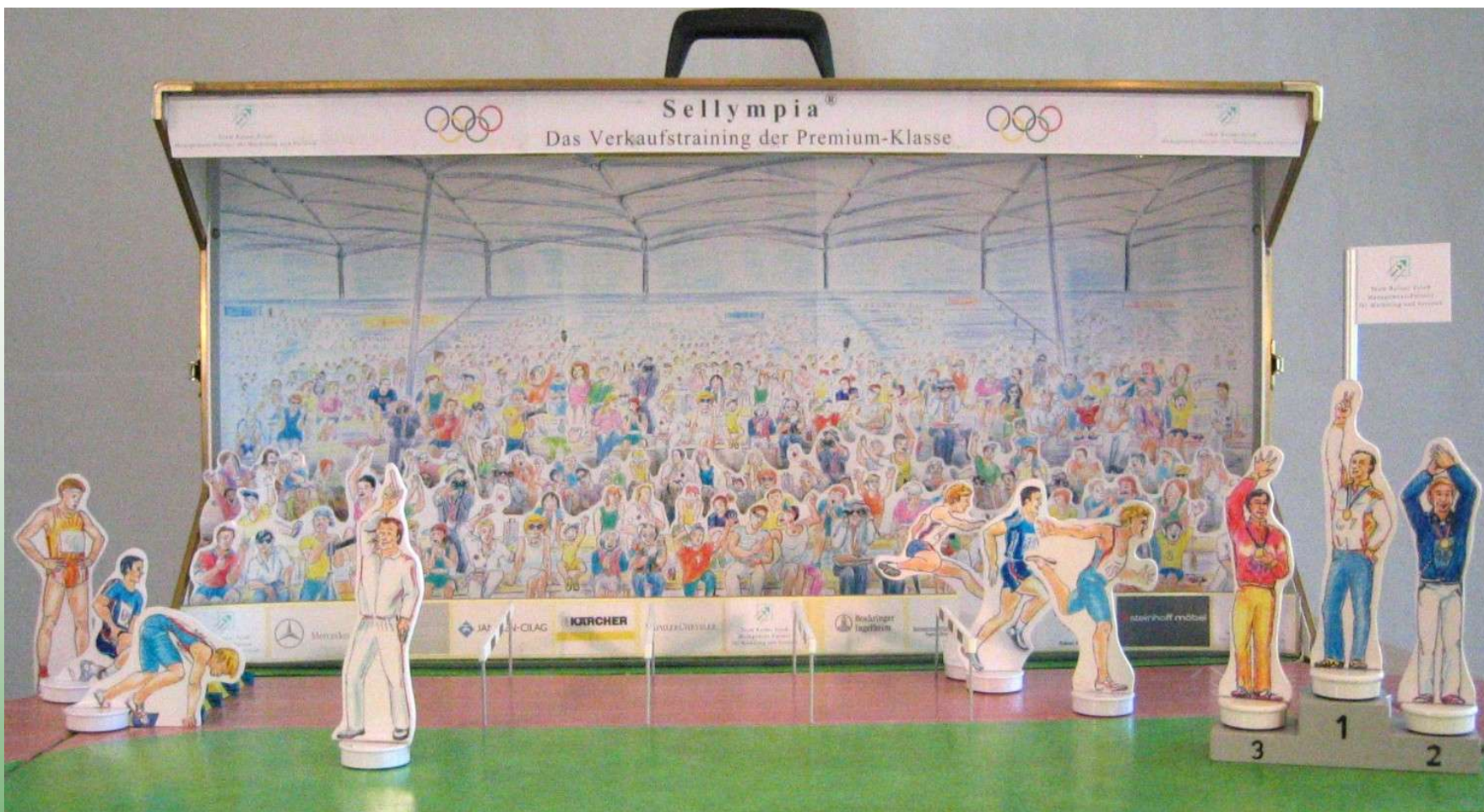
1. Regelmäßig Trainings
mit integriertem
Verkäufer-Testing
als Leistungsvergleich:
 - Kundentypen
 - Verkaufs-Psychologie
 - Verkaufs-Techniken
2. Qualifizierte
Erfolgskontrolle mit
nachvollziehbarer
Anerkennung

Die 5 Module

Sellympia-Koffer



Team **Rainer Frieß**





Team **Rainer Frieß**



Sellympia®- Verkaufs- Training



> Lernen mit Spaß <





Team **Rainer Frieß**



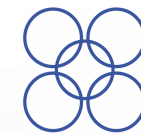
Olympia

Top-Athleten suchen sich immer einen Top-Trainer und Top-Coach, dem sie vertrauen !

Man kann sich nicht mit Mittelmaß zur Spitze hoch kämpfen!

**Top-
Trainer
und Coach
Coaching**

Der Verkaufserfolg im Wettbewerb unter Profis ist ohne Top-Trainer bzw. Top-Coach so wahrscheinlich wie der Olympia-Sieg eines Freizeitsportlers !



Sellympia®

Suchen Sie sich Ihren Top-Trainer, der Ihre Verkäufer optimal

⇒ trainiert

und

⇒ coacht

Coaching ist dabei eine ideale Ergänzung und Alternative zum Training



Team **Rainer Frieß**



Das Management des Top-Athleten hält diesem optimal den Rücken frei.

Es sorgt für optimale Rahmenbedingungen und optimale Vermarktung des Athleten.

Alles wird ausgerichtet auf das eine Ziel: ***Olympia-Sieg !***



Die Führungskräfte im Vertrieb schaffen für ihre Verkäufer optimale Rahmenbedingungen und ziehen an einem Strang.

Vermarktungsstrategien

klares Sortiments-Profil

Marketing-Unterlagen

Produkte

Vertriebs-Manager

Service

motivierende Führung

Leistungsanreize setzen

an einem Strang ziehen

Unterstützung der Vertriebs-Manager durch Top-Coaching und Top-Management-Training



Olympia

Olympia-Teilnehmer richten ihr Leistungshoch optimal auf den Zeitpunkt des Wettkampfes aus.

Darauf stimmen sie alles ab!

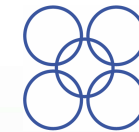
- ➔ Trainingspläne
- ➔ kleinere Wettkämpfe
- ➔ Höhenlager
- ➔ Vorkämpfe
- ➔ Endlauf
- ➔ **Olympia-Sieg**



Team Rainer Frieß



**häufiger
und größere
Abschlüsse**



Sellympia®

Dasselbe gilt in der Wirtschaft bei Produkt-Neueinführungen, Messeauftritten, Großkunden oder im ganz normalen Verkaufsgespräch.

Optimieren Sie Ihre Ressourcen u. stimmen Sie sie aufeinander ab:

- ⇒ **Produkte und Services**
- ⇒ **Marketing-Mix, Messestand und Verkaufstraining**
- ⇒ **kompetente, vorbereitete und abschlussorientierte Verkäufer**¹⁰



Team **Rainer Frieß**

Was Olympia – Sieger auszeichnet:



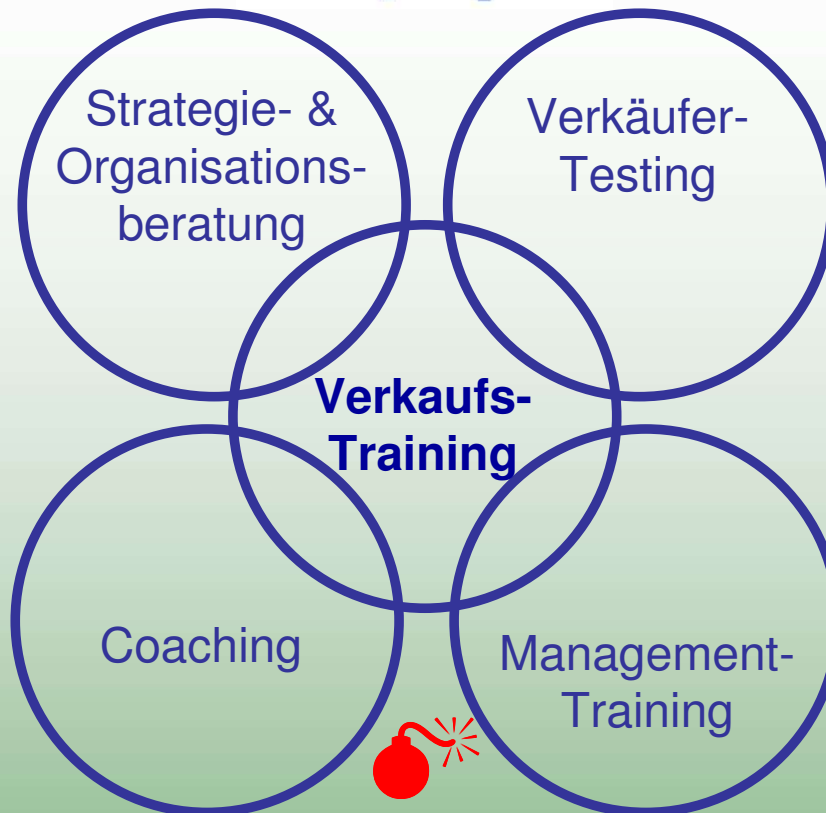


Team Rainer Frieß

Was Verkaufs – Sieger auszeichnet:

Sellympia®

**Wo sind
in Ihrem
Unternehmen
die größten
Leistungs-
reserven
?**



**Wann
wollen
Sie es
angehen
?**

**Es gibt nichts Gutes, außer Sie tun es,
Jetzt!**



Team **Rainer Frieß**

**Die Spezialisten für
Renditesteigerung im Vertrieb**

Rainer Frieß

Diplom-Betriebswirt (BA)

Anschrift Martinsgasse 5
D-67547 Worms

Telefon +49 (0) 62 41 20 83 69

Telefax +49 (0) 62 41 20 83 68

Mobil +49 (0) 01 63 4 34 34 56

E-Mail team@rainerfriess.de

Internet www.rainerfriess.de
www.sellympia.de